

**拡大する
日系企業のビジネス
Expanding
Business Operation**

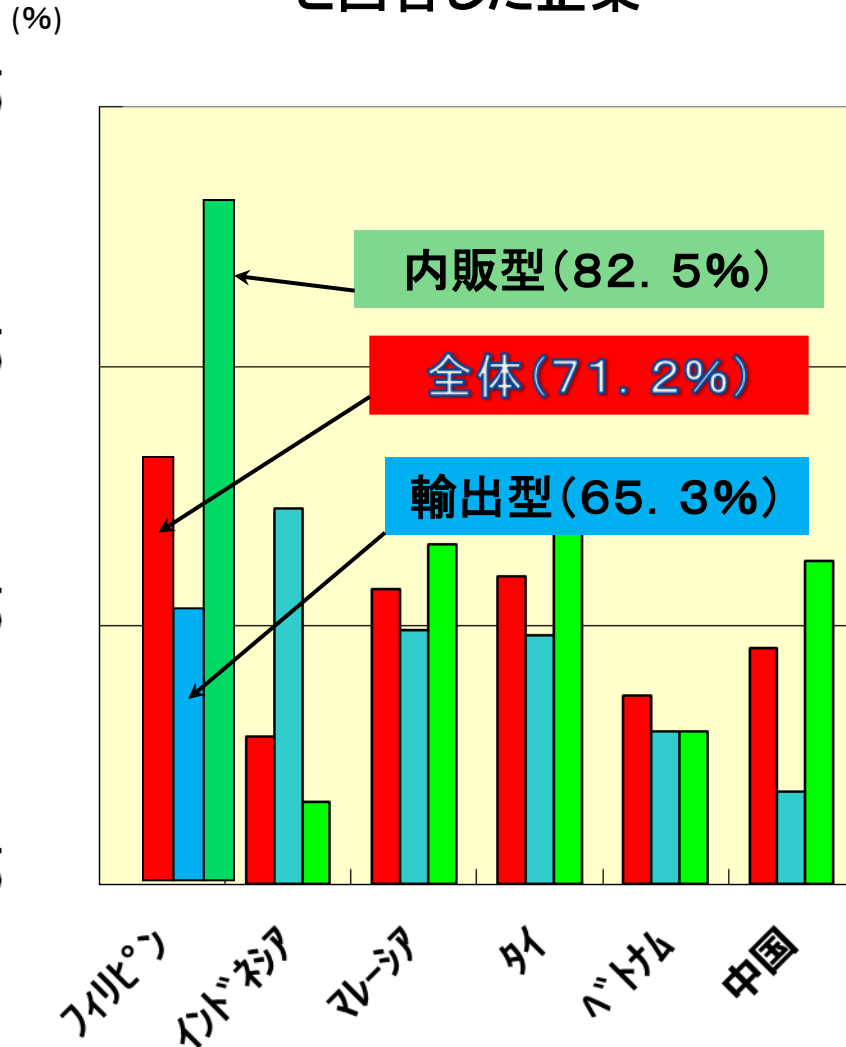
JETROマニラ事務所

安藤智洋

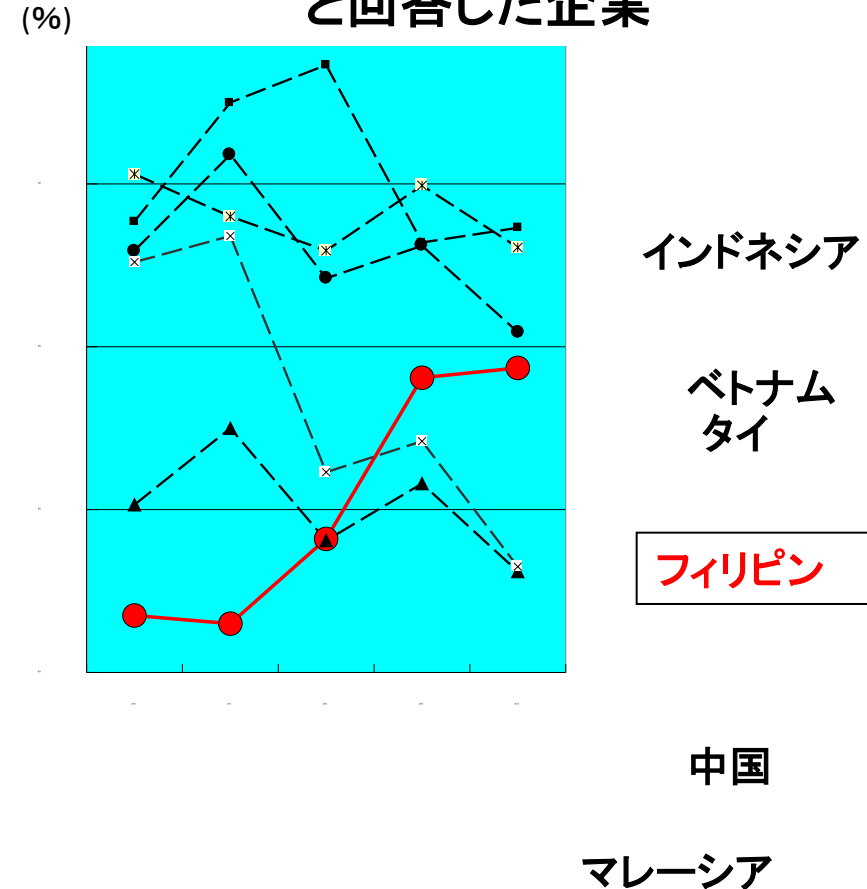
2015年6月4日

在比日系企業の経営実態(ジェトロ調査より)

営業利益見込は「黒字」と回答した企業



今後1、2年の事業展開は「拡大」と回答した企業



(出所:いずれも在アジア・オセアニア日系企業活動実態調査各年版より作成)

<<日本企業のニーズ>>

駐在員確保が難しいA社

- ・フィリピンに関する知識乏しい
- ・当面、自前工場を持つコストメリットがない
- ・立上げ時資金面の負担も軽くしたい

<<フィリピン地場製造企業の提案内容>>

- ・顧客の製造プロセスの後工程を当地で受託。
- ・当地でのビジネス開拓も支援。

納入先はあるが当初取引が小規模なB社

- ・自前工場欲しいが当初は小さくて良い
- ・立上げ時資金負担を軽くしたい
- ・早く操業を開始したい

- ・現法設立の上、当社内に顧客専用製造ラインを設置、運用して頂くことが可能。
- ・自前工場設置に向けた人材確保、用地確保等も支援。

安定的納入先確保済みのC社

- ・フィリピンに関する知識も蓄積
- ・工場建設資金の調達も問題無し
- ・需要変動に応じ労働資源を柔軟に確保したい

- ・顧客ニーズに応じた形で熟練作業者からなる製造クルーによる顧客工場内での製造サービスを提供。

メリット

- 建物、施設・設備への投資を圧縮
- 労働力確保の柔軟性が向上
- 当地での事業立ち上げを早期化
- 製品不良リスクを軽減
(受託費は良品ベースでカウント)
- 自前工場の建設について柔軟な計画立案が可能
- 新規顧客開拓を支援
- 現地手続を支援

ご清聴有難うございました

JETRO MANILA

**44/F PHILAMLIFE TOWER
8767 PASEO DE ROXAS
MAKATI CITY 1226
PHILIPPINES**

TEL: (632) 892-4376

FAX: (632) 818-7490

EMAIL: MLA@jetro.go.jp

URL: http://www.jetro.go.jp/jetro/overseas/ph_manila/